

esadealumni

PLANTILLA PITCH DECK



PORTADA

- Logo
- Datos de contacto
- Slogan de la compañía

HIGHLIGHTS

- Concepto de la empresa
- Principales KPI's
- Modelo de negocio
- Tamaño de la ronda

PROBLEMA

- ¿Qué problema has identificado?
- Necesidad que satisfacer
- Cuantifica el problema
- ¿A quién le afecta?
- Tamaño de mercado

COMPETENCIA

- Identificar otras empresas con soluciones similares
- ¿Por qué no resuelven el problema?

SOLUCIÓN

- Define tu solución
- **Propuesta de valor**
- ¿Por qué es mejor que el resto de soluciones?

PRODUCTO

- Enseña tu producto (si hay imágenes, videos, etc. mejor)
- Cómo se usa, funcionalidades

MODELO DE NEGOCIO

- ¿Cómo ganarás dinero?
- ¿Quién paga? ¿Cómo se cobra?

GO-TO-MARKET

- Plan de marketing
- Estrategia comercial
- Cómo llegarás al cliente
- Estrategia de captación

Puedes añadir un plan de expansión por ciudades, países o a nivel internacional

GO-TO-MARKET

- Plan de marketing
- Estrategia comercial
- Cómo llegarás al cliente
- Estrategia de captación

Puedes añadir un plan de expansión por ciudades, países o a nivel internacional

SITUACIÓN ACTUAL Y MÉTRICAS

- Explicar cuál es la situación actual con números:
 - Ingresos
 - Crecimiento
 - LTV
 - CAC
 - Retención
 - Burn rate
 - Churn rate
 - Milestones

ROADMAP

- Proyección
- Objetivos
- Ambiciones

EQUIPO

- Miembros del equipo
- Experiencia
- Formación
- Perfil de LinkedIn

PROYECCIÓN FINANCIERA

- Previsión de ingresos a 4-5 años vista, por meses.
- Facturación, número de clientes, etc.

Un cuadro sencillo es la mejor manera de mostrarlo

RONDA DE INVERSIÓN

- Tamaño de la ronda
- Valoración pre-money
- Rondas anteriores
- Inversores actuales
- Objetivo de la ronda

CONTACTO